

2015年6月5日

株式会社 fonfun

(東京証券取引所 JASDAQ 市場:2323)

**fonfun、名刺管理サービス「リモート名刺 BizCompass」
セミナー営業コンサルタント 鈴木 健 様の導入事例を公開**

株式会社 fonfun（読み：フォンファン、所在地：東京都渋谷区、代表取締役社長：林和之）は、同社が販売する名刺管理サービス「リモート名刺 BizCompass」が、セミナー営業コンサルタントの鈴木 健 様の顧客管理に活用されている事例を発表しました。

鈴木 健 様は「リモート名刺 BizCompass」導入前は他社の無料名刺管理アプリを使いご自身で名刺管理をされておりましたが、名刺のデータ入力の際に誤字が多く、チェックの手間がかかっておりました。また、データの出力ができないため、顧客リスト作成の際には Excel に手打ちで入力する必要があり、不便を感じていました。

そこで、専門のオペレーターによる高精度な名刺のデータ化と、データを CSV で出力できる使い勝手の良さから、「リモート名刺 BizCompass」を導入いたしました。

現在 500 枚ほどの名刺データを取り込んでいますが、データに誤字が見つかったことはなく、高精度なデータ化に大変満足されております。

現在は、顧客をマーケティングリスト化するためにカテゴリ別に登録し、移動中にお客様の情報を取り出し情報収集を行うことで、隙間時間の活用にも役立てています。



【セミナー営業コンサルタント 鈴木 健 リモート名刺 BizCompass 導入事例】

URL: <http://www.ff-meishi.jp/example03.html>

■ リモート名刺 BizCompass ■

個人向け名刺管理の気軽さと、ビジネス向け名刺管理サービスの必要部分を兼ね備えたクラウド名刺管理サービス。専門のオペレーターによる、手書きメモを含めた高精度なデータ化が特徴。名刺を「資産」として一括管理し、あらゆるビジネスシーンにおいてご活用いただけます。料金：初期費用 48,000 円＋月額利用料 5,000 円（1～5 名様利用）～。データ化費用 30 円/枚。

URL: <http://www.ff-meishi.jp/>

■セミナー営業コンサルタント 鈴木 健■

セミナーを始めたい人向けに「顧客を獲得するセミナー」の手法を紹介したり、テレビを使ったメディアブランディングを行い、売上を上げる仕組みを作るコンサルティングを行っている。

事業内容:コンサルティング

所在地:千葉県いすみ市大原 9247-1

ブログ:<http://ameblo.jp/szkk8000>

■株式会社 fonfun■

所在地:東京都渋谷区笹塚二丁目 1 番 6 号

代表者:代表取締役社長 林和之

URL:<http://www.fonfun.co.jp/>

株式会社 fonfun は、モバイル端末を活用し世の中をもっと「便利」「楽しく」をコンセプトに、時代と顧客のニーズにマッチしたサービスを開発・提供しております。

会社のメールをモバイル端末から安全に利用できる「[リモートメール](#)」は 1999 年にサービスを開始し、現在も個人・法人の多くの方々にご利用いただいております。

【本プレスリリースに関するお問い合わせ】

株式会社 fonfun サービス推進部 営業課

TEL:03-5365-1511 FAX:03-5365-1512 Email:pr@fonfun.co.jp